

Resumen

La capacidad de la economía mexicana para crear empleos productivos, a medida que crece la población en edad de trabajar, ha sido uno de los principales desafíos que ha enfrentado el país desde los años ochenta. Sin duda alguna uno de los fenómenos más importantes que ha enfrentado el país y que ha afectado de manera significativa el comportamiento de la economía ha sido la inflación, generalmente provoca altos costos sociales, entre los que cabe recordar las distorsiones que introduce en el proceso de ahorro e inversión y en la asignación de recursos, la pérdida de competitividad y el deterioro en la producción y el empleo. Este trabajo es de tipo investigación, para elaborar la se recabó información de distintas fuentes, como: revistas, informes, artículos, entre otras fuentes de información fiables y centradas en el tema, el cual analiza el comportamiento que ha tenido tanto el desempleo como la inflación antes y durante la pandemia del COVID-19. El objetivo de este ensayo es recopilar y analizar información que muestre la situación en la que México se encuentra en relación al desempleo y la inflación. La tasa de desempleo indica que al aumentar un 10% en el presente año, este variaría en muy poca proporción, lo cual da como resultado que peligren hasta 24 millones de empleos, mismos que representan el 44% del empleo total en México.

Palabras claves: *desempleo, inflación, COVID-19, México, economía*

Abstract

The ability of the Mexican economy to create productive jobs, as the working-age population grows, has been one of the main challenges the country has faced since the 1980s. Undoubtedly one of the most important phenomena that the country has faced and that has significantly affected the behavior of the economy has been inflation, which generally causes high social costs, among which it is worth remembering the distortions it introduces in the process of saving and investment and in the allocation of resources, the loss of competitiveness and the deterioration in production and employment. This work is of a research type, to elaborate the information was collected from different sources, such as: magazines, reports, articles, among other sources of reliable information focused on the subject, which analyzes the behavior that both unemployment and unemployment have had. inflation before and during the COVID-19 pandemic. The objective of this essay is to collect and analyze information that shows the situation in which Mexico finds itself in relation to unemployment and inflation. The unemployment rate indicates that by increasing by 10% this year, it would vary in very little proportion, which results in up to 24 million jobs at risk, which represent 44% of total employment in Mexico.

Keywords: *unemployment, inflation, COVID-19, México, economy*

Introducción

Según Pugliese (2000) hace miles de años el término de desempleo tenía otro significado, anteriormente hacía referencia a cosas que no se utilizaban y a personas que no hacían nada cotidianamente. El concepto sobre la falta de empleo antes era más ambiguo, porque no tenía un significado como tal y se utilizaba de manera general. Con el transcurso del tiempo, el pensamiento de la desocupación se iba adaptando al ámbito social y político. Fue hasta el siglo XX que la idea de desempleo se acopló a lo moderno, que consiste en la nula solicitud que tienen las empresas o negocios para los trabajadores. (pág. 59).

La inflación surge en la Era Cristiana, cuando se manifestaron problemas económicos, debido a la depreciación del valor de las monedas. Actualmente se le conoce a la elevación o el aumento generalizado de precios de los bienes o productos que existen en un país.

Debido a las graves consecuencias de la inflación, como es la pérdida total de los ahorros y/o del poder adquisitivo, se han llevado a cabo varias investigaciones y diagnósticos para identificar las causas de dicho fenómeno. Así como mencionan los autores Zurita y Gutiérrez (2006) que, dentro de las principales teorías de la inflación, se pueden considerar: inflación de demanda, de costos, estructural, inercial y con estancamiento. (págs. 83-84).

Estudiando la situación del año 2020 con el virus SARS-CoV-2 o COVID-19 se observó el incremento de la tasa natural de desempleo y la caída de la tasa de inflación en la nación. Con relación a los efectos que causó económicamente, se presentó el cierre total de empresas en México ocasionando la pérdida de miles de empleos. Durante los primeros meses las consecuencias de dicha crisis se apreciaron sobre la actividad económica de México, afectando el mercado laboral y provocando el aumento de la tasa de desempleo como se mencionó.

Por otra parte, la inflación en México descendió como resultado de los efectos de la pandemia por el COVID-19. La tasa de inflación baja permitió un mayor nivel de adquisición de productos y servicios a los consumidores sin embargo, también provocó la poca demanda de estos, afectando y/o desnivelando directamente el crecimiento económico.

El objetivo de este ensayo es recopilar y analizar información que muestre la situación en la que México se encuentra con relación al desempleo y la inflación.

Desarrollo

El desempleo en México

La falta de empleo, la necesidad de encontrar un trabajo o ser contratado es un tema de muchos mexicanos hoy en día. El hecho de no estar contratado conduce a muchos desempleados a optar por otros caminos para salir de dicha situación. Los autores Nápoles y Ordaz (2011) afirman que:

La falta de empleo ha sido, por muchos años, el problema social más grave de México. La carencia de empleo es una de las expresiones más agudas de la pobreza. Este fenómeno de escasez de

empleo, aunado a las diferencias salariales de México con Estados Unidos explica, en gran medida, el fenómeno migratorio de mano de obra mexicana a ese país. (pág. 92).

Los problemas que representa el desempleo en México influyen dentro de las decisiones que toman las personas, del mismo modo, trae consigo consecuencias que de una u otra forma afecta a los mismos, pudiendo ser problemas sociales o personales.

Para muchos, desde diferentes puntos de vista, la falta de empleo puede ser voluntaria o involuntariamente sin embargo, en marzo de 2020 se presentó un paro en todo el mundo por el virus COVID-19 afectando el mercado laboral. La Organización Internacional del Trabajo (OIT) (2020) publicó una nota técnica acerca del impacto del COVID-19 donde menciona que:

En los primeros meses de la pandemia se observó una salida masiva de personas de la fuerza laboral y la pérdida de millones de empleos formales e informales. La tasa de desempleo subió a 5,5% en junio de 2020 y podría subir a más de 10% este año. El total de empleos en riesgo alto de verse afectado por la pandemia rebasa 24 millones, lo que representa el 44% del empleo total en México. Algunos grupos poblacionales son más vulnerables ante los efectos de la crisis sanitaria y económica. (pág. 1).

Asimismo, la nota técnica de la OIT (2020) muestra la tasa de desempleo donde menciona que “México se caracteriza por tener una tasa de desocupación baja. Sin embargo, el impacto en desempleo de la crisis se puede ver desde abril de 2020, mes en el cual vemos un repunte de 1,7 puntos porcentuales, comparado con marzo” (pág. 13).

Figura 1
Tasa de desocupación



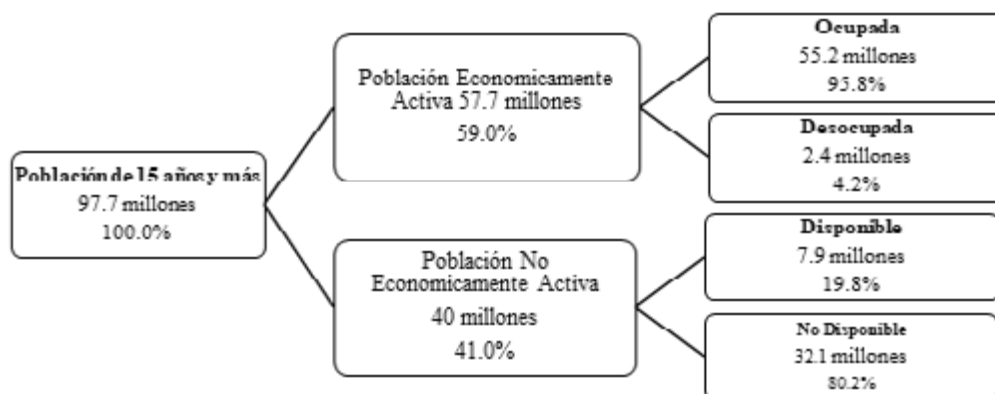
Tasa de desocupación, datos de abril, mayo y junio 2020 proveniente de la Encuesta Telefónica de Ocupación y Empleo (ENOE), 2020. Fuente: OIT (2020)

Es así como podemos observar en la Figura 1 el aumento de la tasa de desocupación en México, y se tiene una idea del gran impacto que causó la pandemia, sobre todo afectando la actividad económica del país.

El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) (2021) a través de un informe da a conocer los resultados de la ENOE 2021, publicando datos importantes para conocer la situación en la que se encuentra México. Donde indica que: “Los resultados que se presentan son construidos a partir de la nueva estimación de población” (pág. 3). Mismo que se muestra en la Figura 2.

Figura 2

Distribución de la población



Distribución de la población. Clasificación de la población económicamente activa y no activa en edad de trabajar. Fuente: (INEGI, 2021)

Con los datos obtenidos con anterioridad al centrarnos en la Población Económicamente Activa (PEA) desocupada que fue de 2.4 millones, es decir, el 4.2% de la población de 15 años y más, que analizando los resultados del año anterior al PEA desocupada que fue de 5.5%, disminuyó un 1.3%.

Ahora, concentrándose en la situación actual de México, con relación a la población desempleada, el INEGI (2021) brinda la siguiente tabla donde menciona: “Las comparaciones entre el segundo trimestre de 2020 e igual lapso de este año de la PEA y su división en población ocupada y desocupada” (pág. 5). Tal y como se muestra en la Tabla 1.

Tabla 1

Comparación de segundo trimestre del año 2020 y 2021 de la población

Condición de actividad económica, de ocupación y de disponibilidad para trabajar, y sexo.	Segundo trimestre		Diferencias 2021-2020	Segundo trimestre		Diferencias 2021-2020
	2020 ETOE Absolutos	2021 ENOEN ^N		2020 ETOE Relativos	2021 ENOEN ^N	
Población de 15 años y más	95,381,919	97,662,760	2,280,841	100.0	100.0	
Población económicamente activa (PEA) ^{a/}	46,978,848	57,668,254	10,689,406	49.2	59.0	9.8
Ocupada ^{b/}	44,715,068	55,242,748	10,527,680	95.2	95.8	0.6
Desocupada ^{b/}	2,263,781	2,425,506	161,725	4.8	4.2	-0.6

Población no económicamente activa (PNEA) ^{a/}	48,403,070	39,994,506	-8,408,564	50.8	41.0	-9.8
Disponibile ^{c/}	17,448,647	7,913,168	-9,535,479	35.8	19.8	-16.0
No disponible ^{c/}	30,954,424	32,081,338	1,126,914	64.2	80.2	16.0
Hombres	45,124,319	46,213,616	1,089,297	100.0	100.0	
Población económicamente activa (PEA) ^{a/}	28,613,521	35,057,441	6,443,920	63.4	75.9	12.5
Ocupada ^{b/}	27,075,204	33,577,390	6,502,186	94.6	95.8	1.1
Desocupada ^{b/}	1,538,316	1,480,051	-58,265	5.4	4.2	-1.1
Población no económicamente activa (PNEA) ^{a/}	16,510,799	11,156,175	-5,354,624	36.6	24.1	-12.5
Disponibile ^{c/}	7,811,662	3,004,231	-4,807,431	46.9	26.9	-19.9
No disponible ^{c/}	8,699,137	8,151,944	-547,193	53.1	73.1	19.9
Mujeres	50,257,599	51,449,144	1,191,545	100.0	100.0	
Población económicamente activa (PEA) ^{a/}	18,365,328	22,610,813	4,245,485	36.5	43.9	7.4
Ocupada ^{b/}	17,639,863	21,665,358	4,025,495	96.1	95.8	-0.3
Desocupada ^{b/}	725,464	945,455	219,991	3.9	4.2	0.3
Población no económicamente activa (PNEA) ^{a/}	31,892,272	28,838,331	-3,053,941	63.5	56.1	-7.4
Disponibile ^{c/}	9,636,985	4,908,937	-4,728,048	30.1	17.0	-13.1
No disponible ^{c/}	22,255,287	23,929,394	1,674,107	69.9	83.0	13.1

Nota. Comparación de segundo trimestre del año 2020 y 2021. Población de 15 años y mas según su actividad económica, de ocupación y de disponibilidad para trabajar. Fuente: INEGI (2021)

a/ El valor relativo está referido a la población de 15 años y más.

b/ Valor relativo, porcentaje respecto a la PEA.

c/ El valor relativo está referido a la PNEA.

ETOE/ Encuesta Telefónica de Ocupación y Empleo

ENOEN/ Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo, Nueva Edición

Analizando la Tabla 1, al centrarse en la población desocupada, es decir las personas que no consiguen trabajo, se puede ver las diferencias del año 2020 al 2021, dónde la población desocupada de 15 años y más disminuyó un 0.6%, en los hombres un 1.1% y en las mujeres aumentó un 0.3%.

Tipos de desempleo

Como se mencionó anteriormente hay diferentes significados o acepciones acerca de este concepto, de igual forma, existen diversas clasificaciones, Peralta (2010) plantea que:

El desempleo considerado como no utilización del trabajo adopta diferentes modos; en una conocida clasificación se presentan tres tipos de desempleo:

1. Friccional, Ocurre cuando hay vacantes y trabajadores disponibles, pero no se relacionan porque los medios de comunicación son lentos e inadecuados; el modo de reducirlo es mejorar la comunicación.
2. Cíclico, Se manifiesta cuando los mercados caen y no hay suficiente demanda para incentivar la producción y absorber a todos los trabajadores disponibles; la manera de aliviarlo es aumentar el gasto, público o privado.
3. Estructural, causado por la inadecuación entre oferta y demanda de trabajo, pues la demanda de un tipo de trabajo crece, la de otro cae, y el mercado no las ajusta. Ocurre porque no corresponden las habilidades o la ubicación de los trabajadores desempleados y las vacantes. (págs. 203-204).

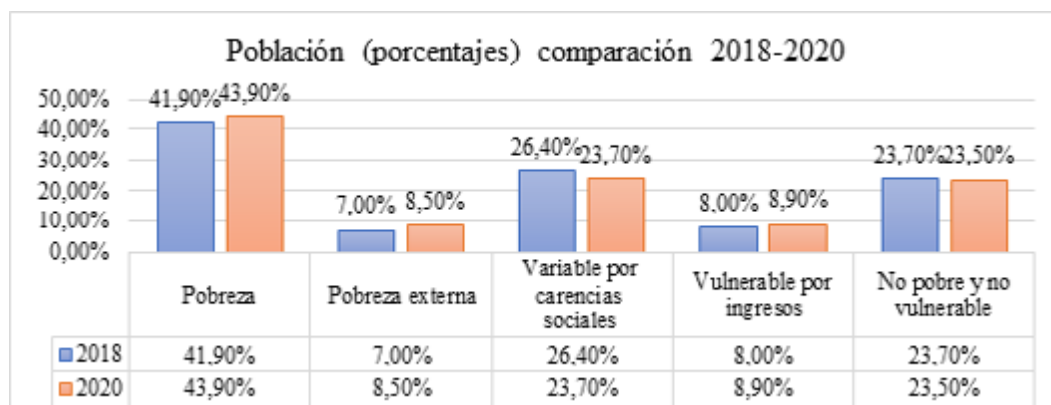
Tomando en cuenta que existen diferentes tipos de desempleos, se puede decir que cada tipo de desempleo implica diferentes características y sobre todo diferentes formas de solución. De la misma forma dentro del desempleo hay una igualdad de las posibles consecuencias de este fenómeno, entre estas se encuentran las consecuencias psicológicas para las personas como la depresión, ansiedad, desesperación y sobre todo angustia por no tener ingresos para el bienestar de sus familias.

La pobreza como consecuencia del desempleo

Otro tipo de consecuencias a nivel global por la falta de empleo, son los problemas sociales como la migración, la baja calidad de vida, etc. Sin embargo, la pobreza es uno de los mayores representantes del desempleo. La falta de ingresos, o la poca entrada de dinero a los hogares mexicanos genera pobreza, y de igual forma representa menos oportunidades de superación en el nivel de pobreza que se encuentre cualquier familia. Como muestra la plataforma de Consejo de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) (2020) en la Figura 3.

Figura 3

Comparación de pobreza 2018-2020



Comparación de pobreza 2018-2010. Representación gráfica de los porcentajes de la población que se

encuentra en pobreza, pobreza extrema, variables por carencias sociales, vulnerables por ingresos, no pobre y no vulnerable. Fuente: CONEVAL (2020)

Como se puede observar en la Figura 3 hay una gran diferencia, donde se puede observar el aumento del 2.0% de la pobreza en la población del año 2018 al año 2020. De la misma forma, la gran diferencia que se expone de la pobreza extrema con un porcentaje del 1.5% de aumento para el año 2020. La finalidad que tiene el CONEVAL al publicar esta información es poder proporcionarnos un panorama social sobre la situación en la que encontramos los cambios que se presentan con ello.

La Inflación en México

La inflación es un fenómeno que siempre se ha visto en la economía de un país, se trata de inflación cuando en promedio los precios de bienes y servicios incrementan. Los autores Zurita y Gutiérrez (2006) definen la inflación como: “Un aumento generalizado y continuo en el nivel general de precios de los bienes y servicios de la economía” (pág. 81).

Este fenómeno provoca una serie de eventos negativos en diversos factores económicos, como por ejemplo en los trabajadores, afectando de manera directa su salario, ya que sus gastos superan sus ingresos. Asimismo, se encuentran los ahorristas, ya que conforme la inflación aumenta, el valor de su dinero va disminuyendo.

Actualmente la inflación en México está muy por encima de los porcentajes estimados. Es claro que para el país es riesgoso que no se cumplan las expectativas esperadas, ya que se fijan precios y salarios que en el presente no se puedan costear. En consideración a lo anterior en el año 2020 se registró la tasa de inflación más baja en los últimos 5 años, como lo señala la Gaceta Económica (2021).

La inflación general anual en diciembre de 2020 (y la acumulada en el año) se ubicó en 3.15%, que, aunque es mayor a la de 2019 de 2.83%, es menor a la de los 3 años previos (3.36% en 2016, 6.77% en 2017 y 4.83% en 2018). Cabe agregar que la inflación general cerró el año dentro del rango objetivo del Banco de México (-2.00%, +4.00%).

Comparando los últimos seis años, e incluyendo la tasa de inflación actual del año 2021 en curso, que en el mes de septiembre llegó al 6.0% se puede decir, que el 2020 fue un año en el que la inflación se mantuvo estable, propiciando la estabilidad económica en la población.

Como se mencionó anteriormente la tasa de inflación del año actual se encuentra en el nivel más alto desde el 2016 con un porcentaje del 6.0%. Este aumento se generó claramente al incremento de los precios de algunos productos, servicios o insumos, esto se debe principalmente ya que durante el año 2020 debido a la pandemia los precios disminuyeron, de manera que actualmente los precios se encuentran en un periodo de recuperación. Así mismo el autor Cullel (2021) menciona algunos de los productos involucrados en el crecimiento:

Aparte del peso de los energéticos en el aumento de la inflación, los precios de algunos alimentos experimentaron fuertes subidas quincenales, entre ellos el chile serrano, con un 25,13%, y el jitomate, con un 18,84%. Por tipo de consumo, el transporte fue la categoría que registró un mayor incremento,

con un 16,01%, seguido de los muebles y artículos de hogar, con un 6,29%. La cifra general ha superado las expectativas de los analistas. Un sondeo de Reuters proyectaba una inflación de 5,84%.

Es evidente que el aumento de precios de los alimentos y el transporte afecta a la población ya que, así como los precios se están recuperando de la pandemia del año pasado, el empleo en México se encuentra en la misma situación, de manera que para los hogares mexicanos la recuperación de sus ingresos es lenta y desigual.

Importancia de una inflación baja y estable

Desde luego para el país es importante controlar la inflación, ya que la economía sale directamente afectada ocasionando problemas económicos al grado que pueda surgir la inflación galopante, por ejemplo, el caso de Venezuela que es conocida como la peor hiperinflación en la historia debido a que la subida de precios fue oclusivo y constante, de modo que el salario ya no cubría los gastos, y su moneda boliviano se había devaluado totalmente; el autor Fernández (2018) alude que:

Otro problema de la economía venezolana es la enorme inflación que padece (la más alta del mundo) el valor de la divisa local es cada vez menor y los agentes económicos se deshacen en cuanto pueden de ella comprando bienes duraderos o cualquier otro activo monetario.

La inflación es un tema confuso, ya que, siendo una tasa de inflación muy alta puede ocasionar desastres económicos en los países, como una subida excedida de los precios donde los salarios no consiguen cubrirlos. Así como el Banco de la República (2011) menciona la importancia de mantener una inflación baja y estable con los siguientes puntos:

1. Una inflación baja promueve el uso eficiente de los recursos productivos. Por el contrario, cuando la inflación es alta una parte del tiempo de los individuos y una parte de los recursos de la economía se invierten en la búsqueda de mecanismos para defenderse de la inflación.
2. Una inflación baja disminuye la incertidumbre. Se ha observado que las economías con alta inflación también padecen de una inflación más variable. La incertidumbre puede afectar negativamente la rentabilidad esperada de la inversión y por lo tanto el crecimiento en el largo plazo.
3. Una baja inflación incentiva la inversión. Las decisiones económicas más importantes que toman los individuos y las empresas son, usualmente, decisiones de largo plazo: las decisiones de hacer una fábrica, de constituir una empresa, la decisión de educarse, de comprar vivienda. Estas decisiones dependen crucialmente del grado de incertidumbre sobre el futuro.
4. Una inflación baja evita redistribuciones arbitrarias del ingreso y la riqueza, especialmente contra la población más pobre. Los asalariados y las personas jubiladas tienen menos mecanismos para protegerse de la erosión inflacionaria de sus ingresos. Las cláusulas de indización de ingresos no existen o son muy infrecuentes.

Es claro que mantener una tasa de interés baja acorde a los niveles de cada país es positivo para la economía y el bienestar del país, sin embargo, al presentarse una inflación mínima a los niveles de cada nación se desarrollaría una serie de consecuencias, esto se puede notar cuando los precios de los productos disminuyen excesivamente, lo que para los compradores es bueno, pero para los vendedores es diferente ya que afectaría la producción y los empleos.

Consecuencias de la inflación

Al haber inflación en un país, esto afecta directamente la economía, existen diversas teorías o planteamientos acerca de las consecuencias que genera. En un informe el Banco de México (2020) menciona que entre los principales costos de la inflación se encuentran:

1. La inflación reduce el poder adquisitivo de la moneda y los salarios reales, con efectos especialmente adversos en la población de menores ingresos, lo cual deteriora la distribución del ingreso.
2. La inflación afecta la planeación de mediano y largo plazos de los agentes económicos. Los periodos inflacionarios dificultan la evaluación de proyectos de inversión, ya que generan mayor incertidumbre sobre el comportamiento de los precios en el futuro y, en consecuencia, sobre los retornos esperados asociados con dichos proyectos.
3. La inflación afecta la asignación de recursos en la economía
4. Una mayor inflación conlleva un entorno de mayor incertidumbre, lo cual incrementa el costo real del crédito en la economía. Una inflación alta e incierta implica que un acreedor enfrenta un mayor riesgo de que la inflación sea mayor a lo anticipado al momento de otorgar el crédito.
5. La inflación puede propiciar un proceso de desintermediación financiera. El sector financiero se ve particularmente afectado por inflaciones altas y volátiles.
6. Un entorno de inflación alta afecta a la estabilidad del sistema financiero. Durante periodos inflacionarios, el riesgo de crédito de empresas y hogares aumenta y es más incierta su evaluación, lo que tiende a generar mayores incumplimientos de crédito (págs. 2-3).

La inflación repercute en muchos factores, como es en el salario, al haber inflación la depreciación de las monedas va aumentando, lo que afecta al poder adquisitivo de bienes y servicios de los hogares. Tanto para el gobierno como para la sociedad es importante que la inflación se mantenga estable y sobre todo tener cierto control sobre este fenómeno, el gobierno lo que hace muchas veces es optar por tomar presupuesto del país para su estabilización.

Del mismo modo, existe la incertidumbre inflacionaria que se refiere a la conducta de los precios que no pueden ser previstos, es decir, cuando no se sabe realmente con firmeza el precio que estará en el futuro. Este comportamiento trae consecuencias, tal y como lo señalan los autores Schwartz y Pérez, (2000):

La incertidumbre inflacionaria produce distorsiones en el sistema de precios, al hacer que los agentes económicos confundan las variaciones del nivel general de precios con cambios en los precios relativos de los bienes, generando así ineficiencias en la asignación de los recursos productivos. Asimismo, la incertidumbre inflacionaria se refleja en mayores tasas de interés, las cuales afectan las decisiones de inversión, e induce a que los agentes económicos dediquen recursos a protegerse de la inflación en detrimento de las actividades de naturaleza productiva.

Este comportamiento trae consigo confusión en cuanto a las decisiones económicas, ya que no se sabe con exactitud si se está escogiendo lo mejor para la economía de los agentes económicos. Entonces es una situación en donde las empresas, los comerciantes, operadores, entre otros se encuentran en un estado de confusión por los precios a futuro.

Inflación y Desempleo

Algunos autores plantean una relación existente entre el desempleo y la inflación, como la curva Phillips que es una representación gráfica donde se muestra dicha relación, planteada por el autor William Phillips, como lo mencionan los autores Zurita y Gutiérrez (2006):

La curva de Phillips constata una relación inversa entre el desempleo y la inflación, significa que es necesario un mayor desempleo si queremos reducir o tratar de frenar la inflación. A corto plazo una perturbación positiva de la demanda hará que se reduzca la tasa de desempleo por debajo de la denominada tasa natural, y esto tenderá a elevar la tasa de inflación. A largo plazo, las curvas de Phillips tienden a ser inestables y no se cumple la regla anterior. Empíricamente se constató que a bajos niveles de desempleo, tiene lugar una inflación normalmente empujada por los costos. (pág. 99).

La curva Phillips es una herramienta que hoy en día es fundamental para la ciencia de la economía. Esta curva estudia dos variables; el desempleo y la inflación. Esta representa de forma gráfica la relación que existe entre estos dos fenómenos y con base a lo mencionado se deduce que no se puede mantener una baja inflación y al mismo tiempo una tasa elevada de desempleo.

Inflación o desempleo, sin duda un dilema para la economía del país, existen diversas relaciones que se pueden elegir al querer una menor tasa de desempleo, o una menor tasa de inflación, pongamos por caso al querer disminuir la tasa de inflación el desempleo aumentaría. Del mismo modo los autores Duarte, Rodríguez, Álvarez, Barrios y Salinas (2019) citan a Calvo (1974) donde señala que:

La inflación, de una parte, es un fenómeno que distorsiona el adecuado funcionamiento de la economía y que representa un costo social, el cual se distribuye inequitativamente entre los distintos estamentos económicos. El desempleo, de otra parte, acentúa las desigualdades y limita las posibilidades productivas de la economía, para no mencionar los costos psicológicos que les representa a las personas involuntariamente ociosas al sentirse marginadas del medio en que habitan. Ambos fenómenos, por lo tanto, se encuentran entre las primeras preocupaciones de la política económica citado por los autores (pág. 49).

Es así como interviene la curva del economista William Phillips, que con su curva se puede establecer o decidir el nivel de desempleo o inflación que debe existir para el bienestar económico de la población.

Conclusión

De esta forma, el desempleo en México es una gran problemática económica y social, haciendo que parte de las empresas pierdan los bienes y servicios que se producen. Aunque también afecta a la población, dejando un alto índice de familias con pocos recursos económicos o en muchos de los casos en la pobreza; en los últimos años el desempleo se debe al crecimiento acelerado de la población y la poca capacidad por parte del país de crear nuevos y mejores empleos.

Asimismo, el hombre tiene la capacidad y la voluntad de trabajar, al no estar en función de esta hay un conflicto de frustración por no tener ningún medio de ingreso monetario. muchas veces la política de indemnización se da de forma desigual entre las personas que trabajan debido a la fuerte aparición salarial existente en el mundo laboral. Cuando el desempleo se genera de manera baja, la inflación se encuentra en un aumento gradual, y de forma viceversa ocurre esto; cuando el desempleo se

genera de manera alta, la inflación baja. La inflación se produce por el aumento de los precios y plantea a menudo una naturaleza que ayuda al diseño de políticas, en teoría se debería incorporar las influencias de los mecanismos de esta, por los cuales se transmiten a los precios.

Toda la población de México quisiera que en el país se encuentre el desempleo e inflación de forma mínima, pero ese resultado suena algo imposible o sencillo por lograr, debido a que, como se mencionó anteriormente; estos trabajan en viceversa, logrando de manera distorsionada el adecuado funcionamiento económico de un país. Y como señala Phillips, existe una relación inversa entre ambas variables como citan los autores Zurita y Gutiérrez (2006) “La curva de Phillips constata una relación inversa entre el desempleo y la inflación, significa que es necesario un mayor desempleo si queremos reducir o tratar de frenar la inflación.” (pág. 99), correlación que se da a la hora en que las condiciones económicas provocan la disminución de la demanda por bienes y/o servicios, descendiendo los precios.

Las consecuencias de la inflación suelen basarse en los modelos de los precios o salarios, donde ocurre el efecto de la elevación continua de su valor evitando el logro de mantener los activos sin interés de modo que la población consuma menos servicios de liquidez. Y en cuanto al desempleo, cuando las personas están siendo contratadas, el ingreso de las familias aumenta y entonces hay esa demanda de los bienes y/o servicios.

Referencias Bibliografía

- Banco de la República . (13 de Septiembre de 2011). *¿Por qué es importante tener una inflación baja y estable?* Obtenido de (Banco central de Colombia): <https://www.banrep.gov.co/es/contenidos/page/qu-importante-tener-una-inflaci-n-baja-y-estable>
- Banco de México. (2020). *Informe sobre la inflación*. México: Programas de política monetaria. Obtenido de <https://www.banxico.org.mx/publicaciones-y-prensa/programas-de-politica-monetaria/%7BB0DA0699-AF18-F748-0DCF-B928AA07BEC7%7D.pdf>
- CONEVAL. (2020). *Consejo de Evaluación de la Política de Desarrollo Social*. Obtenido de Medición de la pobreza: <https://www.coneval.org.mx/Medicion/Paginas/PobrezaInicio.aspx>
- Cullel, J. M. (22 de Abril de 2021). La inflación en México se dispara hasta el 6,05% en abril, el mayor nivel desde 2017. *El país*. Obtenido de <https://elpais.com/mexico/2021-04-22/la-inflacion-en-mexico-se-dispara-hasta-el-605-en-abril-el-mayor-nivel-desde-2017.html>
- Duarte, R. J., Rodríguez Brítez, M. L., Álvarez Acosta, R. D., Barrios Rojas, E. A., & Salinas Ramírez, A. (2019). Evolución del índice de precios al consumidor y las tasas de desempleo del Paraguay en el periodo 2008-2018. *Población y Desarrollo*, 42-52. Obtenido de http://scielo.iics.una.py/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2076-054X2020005000042&lng=es&nrm=iso&tlng=es
- Fernández, M. Á. (2018). Un análisis de la crisis económica de Venezuela desde los postulados de la Escuela Austríaca de Economía. *Lasallista de Investigación*, 68-82. Obtenido de <http://repository.lasallista.edu.co:8080/ojs/index.php/rldi/article/view/1862/210210319>
- Gaceta económica. (07 de Enero de 2021). *Gobierno de Mexico* . Obtenido de <https://www.gob.mx/shcp/%7Cgacetaeconomica/articulos/la-inflacion-en-2020-fue-de-3-15#:~:text=La%20inflaci%C3%B3n%20en%202020%20fue,econ%C3%B3mica%20%7C%20Gobierno%20%7C%20gob.mx>

- INEGI. (2021). Resultados de la Encuesta Nacional de Ocupación y Empleo. [*Comunicado de prensa*], (pág. 26). México. Obtenido de https://www.inegi.org.mx/contenidos/saladeprensa/boletines/2021/enoe_ie/enoe_ie2021_02.pdf
- Nápoles, P. R., & Ordaz Díaz, J. L. (2011). Evolución reciente del empleo y el desempleo en México. *Economía UNAM*, 91-105. Obtenido de <http://www.scielo.org.mx/pdf/eunam/v8n23/v8n23a5.pdf>
- Organización Internacional del Trabajo. (2020). *México y la crisis de la COVID-19 en el mundo del trabajo: respuestas y desafíos*. México: Publicaciones ILO. Obtenido de https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---americas/---ro-lima/---ilo-mexico/documents/publication/wcms_757364.pdf
- Peralta, E. (2010). Perspectiva Laboral en México, 2008-2030. *Comercio Exterior*, 14. Obtenido de http://revistas.bancomext.gob.mx/rce/magazines_en/123/2/195_Peralta_LABORAL.pdf
- Pugliese, E. (2000). Que es el desempleo. *Política y Sociedad*, 59-67. Obtenido de <https://revistas.ucm.es/index.php/POSO/article/view/POSO0000230059A/24541>
- Schwartz, M., & Pérez López, A. (2000). Crecimiento económico e inflación: el caso de México. *Economía Mexicana*, 165-188. Obtenido de http://www.economiamexicana.cide.edu/num_anteriores/IX-2/03_MOISES_SCHWARTZ_165-188.pdf
- Zurita, A., & Gutiérrez, O. (2006). Sobre la inflación. *Redalyc*, 81-115. Obtenido de <https://www.redalyc.org/pdf/4259/425942413004.pdf>